

证券代码：300996

证券简称：普联软件

公告编号：2023-027

普联软件股份有限公司

2022 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

致同会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所为致同会计师事务所（特殊普通合伙），未发生变更。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 143,774,714 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 3.00 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 4 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	普联软件	股票代码	300996
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	李燕冬	张庆超	
办公地址	济南市高新区舜泰北路 789 号 B 座 20 层	济南市高新区舜泰北路 789 号 B 座 20 层	
传真	0531-88897389	0531-88897389	
电话	0531-88897389	0531-88897389	
电子信箱	300996@pansoft.com	300996@pansoft.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）主营业务基本情况

公司主营业务是为大型集团企业提供管理信息化方案及 IT 综合服务，致力于应用云计算、大数据、人工智能等新一代信息技术，推动企业运营管理数字化、智能化。目前主要面向石油、石化、建筑、地产及金融保险领域客户，提供管理信息系统的方案设计、软件开发、系统实施及运维服务，提供管理软件产品及售后服务。公司的产品、方案和服务主要聚焦于集团财务管控、集团司库管理、智能财务共享、XBRL 数据应用以及信息系统集成等领域，正在积极拓展数字建造、智慧安全和设备管理等生产管理领域相关业务。

公司主要客户包括中国石油、中国石化、中国海油、国家管网、中国建筑和中國中铁六大央企战略客户；中核集团、兵器工业集团、国家电网、中国华能、中航集团、东方航空、中国通用技术、中国中车、中国铁建、国药集团、中国广核、上汽集团、山东港口集团等其他央企及地方国企客户；万达集团、新希望集团、龙湖集团、融创集团、小米集团等行业龙头企业；中国平安、中国人寿、太平洋保险等逾百家保险行业客户以及中央结算公司、中国期货市场监控中心、全国股转公司等。

（二）公司主要业务模式

大型集团客户和优势业务领域，是公司业务拓展的重点方向。公司充分考虑自身业务特点，通过布局相应的业务机构、采取针对性的销售策略拓展客户。

1、组织方式

公司采用事业部为主体、本地化区域服务机构协同的运营管理模式，公司设有多个行业客户事业部及专业领域事业部，设有面向建筑行业的控股子公司，并在北京、上海、深圳、香港、成都、西安、郑州、合肥、乌鲁木齐、库尔勒等地设有区域机构；公司设有平台研发部门和产品研发部门，专职从事技术平台研发和产品研发工作，以平台研发、产品研发和项目研发相结合的方式，满足 To B 模式下客户大规模批量化定制的需求，并同步实现解决方案、产品、平台的积累、提升和推广。该组织方式可以保障快速响应客户需求，保障客户服务质量，具有较高的运行效率，适应公司业务拓展需要。

2、业务拓展方式

公司坚持“聚焦大型集团客户、聚焦优势业务领域”的发展战略，分别采用“客户+服务”和“产品+市场”的拓展模式，进行两类业务的拓展。

（1）面向大型集团企业，发挥集团管控业务竞争优势，以定制软件方式拓展大型集团客户市场，采用长期服务策略持续扩展业务领域

针对大型集团企业信息化建设方案复杂度高，前期规划、筹备周期长的特点，发挥公司在大型集团企业管理信息化领域经验丰富、熟悉行业特点的优势，主要采用“工程师顾问式”模式进行直接销售。在获取项目信息后，组织经验丰富的专家顾问团队，与客户充分沟通、交流，展示方案能力、交付能力和实施能力，赢得客户信任。

针对已有大型集团客户，公司努力抓住技术进步和管理变革带来的新机遇，推动新模式和新技术与客户业务实践的深度融合，持续提供原有系统升级服务，不断拓展新的业务领域，包括经营管理领域、油气生产领域、建造管理及工程管理领域等。公司为长期服务客户，一般会按客户成立专门的业务部门，专职从事项目交付、运维服务和业务拓展。

针对已有大型集团客户所属分子公司，公司充分利用承建集团公司统建系统的优势，积极拓展其分子公司业务。公司为长期服务分子公司客户，一般会设立本地化分支机构或服务团队，从事项目交付、运维服务和业务拓展。

（2）面向更广泛市场，聚焦优势业务领域，以专业化产品和服务拓展客户

公司在集团司库管理、智能财务共享、XBRL 数据应用等传统细分领域具备较强的竞争优势，产品成熟度较高，形成了一定的品牌效应。为抓住数字化、智能化和信创国产化的机遇，公司在符合信创标准的智慧安全、设备管理和 ERP 方面积极投入，逐步拓展了新的业务领域。聚焦上述细分领域，组建专业产品研发团队和销售团队进行产品研发和市场拓展，通过口碑营销、市场活动、媒体宣传等形式进行市场推广，主要以直销模式实现销售。

两类业务拓展模式相互依托，相互促进。依托“客户+服务”模式下大型集团企业的最佳业务实践，提炼优势产品，建立细分领域的差异化竞争优势，开拓更广泛市场；依托“产品+市场”模式扩大优势领域客户群规模，通过整合公司能力深度服务将更多潜在客户发展为战略客户，持续提供服务。

（三）报告期业务推进情况

2022 年，公司积极把握集团企业数字化转型和信创国产化机遇，持续深化落实“聚焦大型集团客户、聚焦优势业务领域”的发展战略。大型集团客户方面，石油行业四家战略客户业务均实现较高增长，业务领域持续拓展，从经营管理领域进入生产管理领域；建筑行业产品研发和已拓展业务扎实推进，努力提高建筑行业产品和解决方案竞争力，完成对思源时代收购，建筑行业战略客户布局和业务布局进一步完善；优势领域业务方面，重点加强产品研发投入和销售团队建设，软件产品化程度和销售能力得到加强，在客户高质量发展内在需求和政府部门监管要求的双重驱动下，市场机会显现并加速实施落地。

1、石油行业、建筑行业双轮驱动，业务基础进一步增强

公司在石油行业各项业务正常有序开展，石油、石化、海油、管网四家战略客户业务均取得较高增长，2022 年石油石化行业收入较上年增长 42.29%，为公司健康发展奠定了坚实基础。2022 年，公司积极把握信创国产化机会，信创 ERP 研发工作全面启动，拓展石油行业设备管理领域业务并取得进展；完成对世圭谷公司的全资收购，将业务领域延伸至战略规划、综合统计和炼化企业生产管理等方面，进一步完善了公司石油石化行业的业务布局。

公司在建筑地产行业业务仍处在拓展阶段，受客户项目计划延迟影响，2022 年建筑地产行业收入较上年下降 26.42%。集团财务管控业务保持稳定，持续性较好；2022 年，完成对思源时代收购，公司建筑行业战略客户、业务领域布局更加合理，行业经验和业务能力得到加强，建筑行业竞争力得到提升；数字建造业务方面，主要完成产品研发和持续迭代，融合公司各团队业务经验和能力，加强在房建、基建等多业务领域的产品竞争力，打造更具竞争力的建筑行业 ERP 系统；智慧安全业务，努力提升产品竞争力和行业适用性，积极从建筑行业拓展至更多行业。

公司将长期服务战略客户作为最重要发展策略，为战略客户配备了专职技术团队或专业公司，长期、深入跟踪客户需求，持续提供优质软件产品和技术服务，不断拓展业务广度和深度。目前，公司基本形成了石油行业、建筑行业双轮驱动的战略客户新格局，为高质量发展奠定了良好基础。

2、聚焦优势业务领域，加强产品研发和销售能力建设，抢抓发展机遇拓展业务规模

集团司库管理领域，公司在战略客户司库系统建设方面有长期的应用实践、丰富的业务经验和成熟的产品积累，借助国务院国资委《关于推动中央企业加快司库体系建设进一步加强资金管理的意见》发布带来的市场机遇，公司成功拓展中航集团、中国铁建、中核集团、兵器工业集团、东方航空、中国中车、国药集团、中国华电、通用技术等央企客户以及中信集团、上海电气、京博集团等重要集团客户，进一步巩固了公司在集团司库管理领域的领先地位，形成了公司新的业务增长点，成为公司拓展战略客户的重要抓手。

智能财务共享领域，加强智能化技术和商业模式创新的融合，进一步丰富完善产品功能，形成了“业财资税档一体化+数智化”财务共享解决方案及产品体系，具有较强的市场竞争力和项目交付能力。在地产行业，目前已经和多家大型地产集团客户建立长期业务合作关系，服务深度和广度不断加强。

XBRL 数据应用领域，2022 年继续加大风险管理产品研发投入和应用拓展并取得显著成效，金融行业收入较上年增长 60.42%。完成保险行业客户偿二代二期全面升级，并实现数十家已有客户的应用拓展；成功拓展新一代期货监管系统建设项目和中央结算公司信披报告平台建设项目，监管领域业务布局进一步完善；与中国平安、中国太保、中国人寿等继续保持长期稳定的合作关系。

通过持续的产品研发投入，公司在强化优势业务领域差异化竞争优势的同时，也在积极扩大优势业务领域范围，努力做强、做大优势业务领域，推动公司健康发展。

3、持续加强技术研发投入，提升技术平台支撑能力，加快推进信创 ERP 产品的研发工作

公司积极采用新技术、新架构持续提升 OSP 平台能力，加强对国产软硬件运行环境的兼容性支持，目前已经完成主要国产 CPU、操作系统、中间件和数据库的兼容性支持工作。基于平台的交付模式，提高了项目交付质量和交付效率，有效提升了公司产能，为数字化转型新形势下面向集团企业管理信息化大规模定制提供了有力支撑。

2022 年，公司重点加强了产品研发团队建设工作，协调公司优势资源，全面启动了信创 ERP 产品研发工作，力求在集团管控领域和建筑行业形成有差异化竞争力、全面符合信创标准、深度发挥信创产品能力的软件产品。

4、加强销售团队建设

2022 年，为抢抓集团司库战略机遇和市场机会，公司加强了面向集团客户的产品销售团队力量，在司库产品销售过程中发挥了重要作用。以此为契机，公司全面启动了销售团队的能力建设和提升工作，进一步补强完善销售体系，努力做好、做大“产品+市场”类业务。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

	2022 年末	2021 年末	本年末比上年末增减	2020 年末
总资产	1,360,316,146.35	1,125,702,162.50	20.84%	541,602,484.57
归属于上市公司股东的净资产	1,080,721,628.19	924,551,703.78	16.89%	407,617,971.75
	2022 年	2021 年	本年比上年增减	2020 年
营业收入	694,281,418.68	581,932,459.41	19.31%	422,103,866.51
归属于上市公司股东的净利润	158,422,419.19	138,575,574.82	14.32%	83,389,906.25
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	147,318,806.51	126,368,013.76	16.58%	79,188,219.82
经营活动产生的现金流量净额	48,952,480.99	164,172,569.87	-70.18%	72,530,291.89
基本每股收益（元/股）	1.1216	1.0974	2.21%	0.7893
稀释每股收益（元/股）	1.1207	1.0963	2.23%	0.7893
加权平均净资产收益率	16.17%	19.91%	-3.74%	22.46%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	48,956,708.15	113,428,566.52	94,226,689.24	437,669,454.77
归属于上市公司股东的净利润	-11,747,772.14	21,179,571.77	3,670,504.67	145,320,114.89
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-13,089,316.43	18,729,832.42	-2,773,094.81	144,451,385.33
经营活动产生的现金流量净额	-135,964,284.11	-37,371,258.72	-22,313,910.65	244,601,934.47

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	6,131	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	5,391	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
蔺国强	境内自然人	10.89%	15,453,717.00	15,083,717.00					
王虎	境内自然人	10.64%	15,105,525.00	15,105,525.00					
山西同仁股权投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	3.09%	4,390,545.00	0.00					
天津多盈股权投资基金合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	2.69%	3,821,222.00	0.00	质押	2,300,000.00			
杭州金灿金道股权投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	2.47%	3,510,832.00	0.00					
重庆中冶泊达股权投资基金管理有限公司—重庆鼎恺投资中心（有限合伙）	境内非国有法人	2.25%	3,187,500.00	0.00					
张廷兵	境内自然人	1.90%	2,704,058.00	2,689,283.00					
相洪伟	境内自然人	1.90%	2,697,158.00	2,687,858.00					
任炳章	境内自然人	1.89%	2,687,858.00	2,687,858.00					
李燕冬	境内自然人	1.78%	2,687,858.00	2,687,858.00					
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东中，王虎、蔺国强、张廷兵、相洪伟、任炳章、李燕冬为一致行动人								

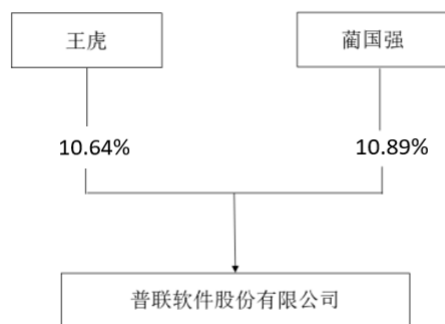
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

(一) 关于现金收购北京世圭谷科技股份有限公司 100%股权事项

2022 年 6 月 22 日，公司召开第三届董事会第十八次会议、第三届监事会第十六次会议，审议通过《关于现金收购北京世圭谷科技股份有限公司 100%股权的议案》，同意公司使用自有资金 2,400 万元人民币现金收购巩孟龙、黄景山、司大奇、赵士波、赵占军、张为民、李海金等 7 名自然人所持有的北京世圭谷科技股份有限公司 100%股权。

以上具体内容详见公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）于 2022 年 6 月 22 日披露的《关于现金收购北京世圭谷科技股份有限公司 100%股权的公告》（公告编号：2022-056）。

(二) 2021 年限制性股票激励计划首次授予部分第一个归属期归属并上市流通

2022 年 9 月 28 日，公司召开第三届董事会第二十一次会议，审议通过了《关于 2021 年限制性股票激励计划首次授予部分第一个归属期归属条件成就的议案》，符合本期归属条件的激励对象共计 285 人，可归属的限制性股票数量为 953,908 股。该部分限制性股票于 2022 年 10 月 14 日办理完毕归属事宜并上市流通。

以上具体内容详见公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）于 2022 年 9 月 28 日披露的《关于 2021 年限制性股票激励计划首次授予部分第一个归属期归属条件成就的公告》（公告编号：2022-

086)，于 2022 年 10 月 12 日披露的《关于 2021 年限制性股票激励计划首次授予部分第一个归属期归属结果暨股份上市的公告》（公告编号：2022-092）。

（三）现金收购北京思源时代科技有限公司 55%股权

公司于 2022 年 10 月 11 日召开第三届董事会第二十二次会议、第三届监事会第二十次会议，审议通过《关于现金收购北京思源时代科技有限公司 55%股权的议案》，公司独立董事发表了同意的独立意见。成交价格以 2022 年 3 月 31 日北京思源时代科技有限公司股东权益的评估价值为基础，经双方协商确定，本次收购价格确定为 3850 万元人民币。交易完成后，公司将持有北京思源时代科技有限公司 55%的股权，北京思源时代科技有限公司将成为公司控股子公司，纳入公司合并报表范围。

以上具体内容详见公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）于 2022 年 10 月 11 日披露的《关于现金收购北京思源时代科技有限公司 55%股权的公告》（公告编号：2022-089）。

（四）2022 年度以简易程序向特定对象发行股票事宜

公司于 2022 年 12 月 16 日召开第三届董事会第二十四次会议和第三届监事会第二十二次会议，审议并通过了《关于公司〈2022 年度以简易程序向特定对象发行股票预案〉的议案》等相关议案。具体内容详见公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）于 2022 年 12 月 16 日相关公告。

截止 2022 年年度报告披露之日，2022 年度以简易程序向特定对象发行股票事宜已经完成，本次以简易程序向特定对象发行的股票于 2023 年 4 月 7 日上市，限售期 6 个月，具体内容详见公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）于 2023 年 4 月 3 日披露的《2022 年度以简易程序向特定对象发行股票之上市公告书》等相关公告。